

Und wann war Ihr  
letzter guter Fang?



Die Rosenheimer ErfolgsWerkstatt  
Das ErfolgsTraining von Hirsch + Partner



Viele Selbständige sind fachlich fit und haben trotzdem Probleme: Sie verkaufen sich schlecht, die Leistungen ihrer Unternehmen sind im Markt nicht optimal präsentiert.

Als Teilnehmer der Rosenheimer ErfolgsWerkstatt werden Sie Ihren Erfolg deutlich steigern. Sie werden leichter neue Kunden finden und bessere Abschlüsse erzielen. Dieser Erfolg wird anhalten und Ihnen neue Freude im Beruf bescheren.

## Inhalt

Seite 5	Auf zu hohen Zielen
Seite 7	Der Schlüssel zum Erfolg liegt im Erleben
Seite 9	Schritt für Schritt zu nachhaltigem Erfolg
Seite 10	Ablauf – praxisgerecht und kostengünstig
Seite 11	Der Kursplan zum Gelingen
Seite 13	Das besondere Fitnessprogramm
Seite 14	Fragen und Antworten



Stefan Fesenmeyer zieht es hinauf zu hohen Zielen - privat wie beruflich.

## Auf zu hohen Zielen

Als Bergsteiger kennt Stefan Fesenmeyer die schönsten Gipfel der Alpen.

Seit 25 Jahren berät er Unternehmen als Verkaufs- und Kommunikationstrainer. Kleine und mittlere Firmen profitieren dabei traditionell am stärksten.

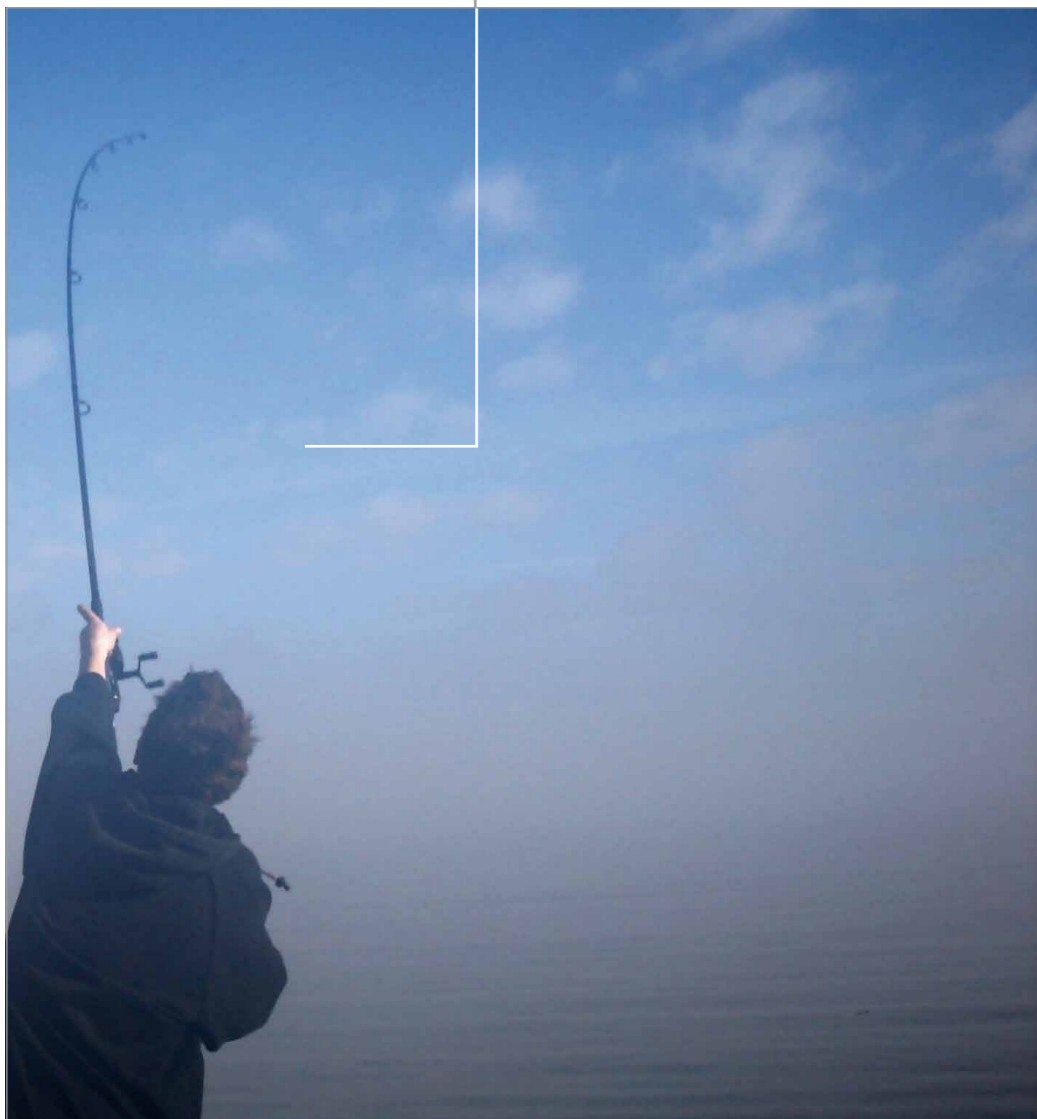
Stefan Fesenmeyer zählt zu den renommiertesten Trainern im deutschsprachigen Raum. Er lebt und arbeitet in Rosenheim.

Mit der ErfolgsWerkstatt bietet er Unternehmern und Firmen in Rosenheim und Umgebung ein einzigartiges Trainingskonzept.

Es spricht vor allem Menschen an, die als Einzelunternehmer oder mit kleinen Unternehmen in Handel, Handwerk oder Dienstleistung tätig sind. Die ErfolgsWerkstatt nutzt Therapeuten ebenso wie Existenzgründern in allen Branchen.

Zielsetzung ist die wirtschaftliche Nutzung Ihrer Potenziale. Sie werden lernen, mehr Kunden mit Ihren Leistungen zu überzeugen, Ihr Unternehmen verkaufswirksam zu repräsentieren und mit einem dynamischen Vertrieb Ihre Erträge zu optimieren.

Der Erfolg folgt. Er ist nicht Ziel und nicht Selbstzweck. Guter und nachhaltiger Erfolg stellt sich ein, wenn wir unsere Kunden verstehen und wenn unsere Leistungen einen echten Nutzen bieten.



www.photocase.com | klammerfranz

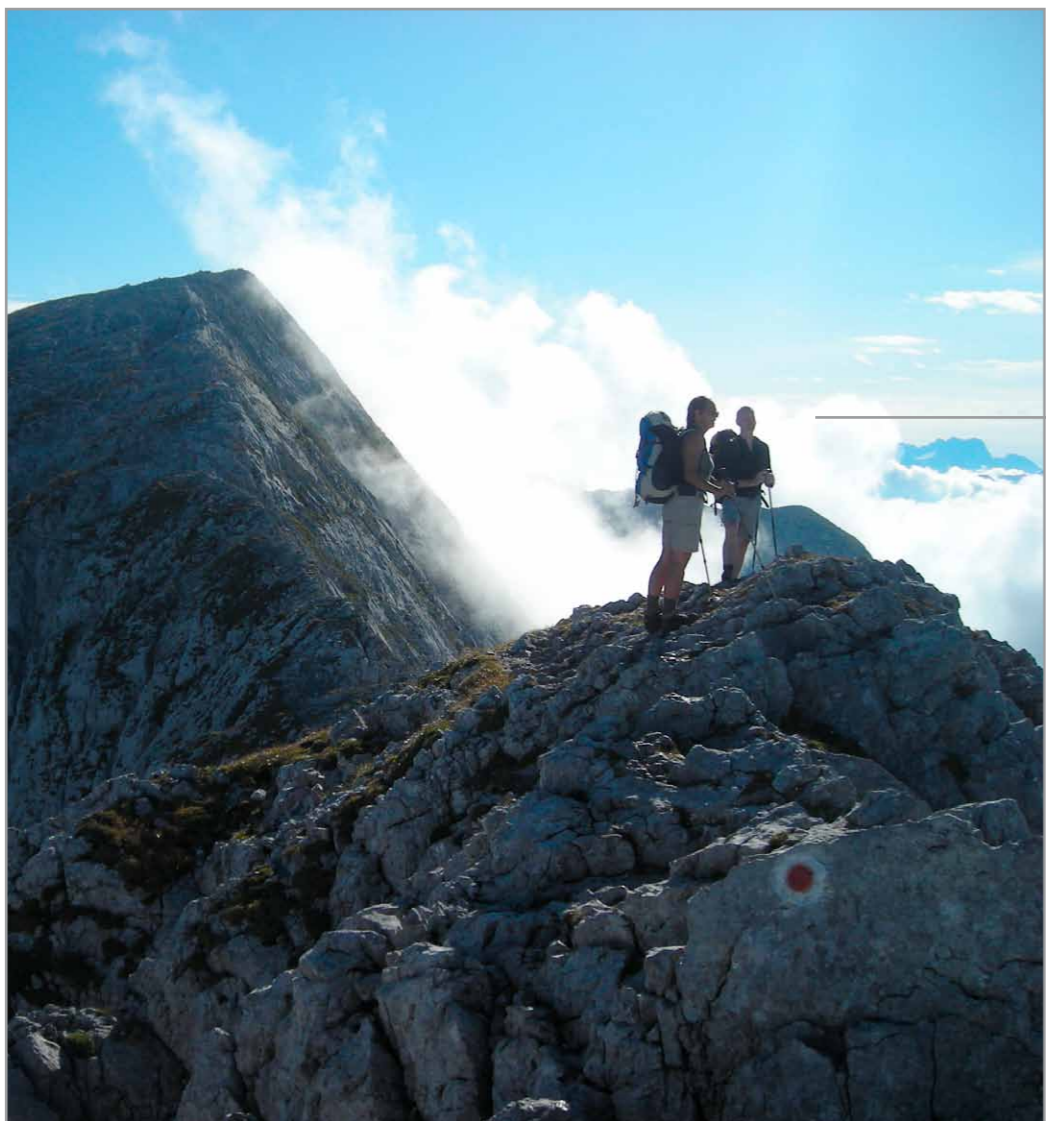
## Der Schlüssel zum Erfolg liegt im Erleben

Die ErfolgsWerkstatt ist mehr als ein Kurs: Es ist ein Projekt, das eine kleine Gruppe interessanter Menschen zusammen angeht.

Diese ist auf maximal 7 Teilnehmer begrenzt. Die Gemeinsamkeit dieser Gruppe: Alle können ihren Erfolg deutlich steigern. Als Teilnehmer werden Sie lernen, sich selbst zu präsentieren, professionell zu verkaufen und die Leistungen Ihres Unternehmens erfolgreich zu vermarkten.

In der Gruppe erleben Sie dabei ehrliches Feedback und persönlichen Rückhalt. Der Trainer bringt die Erfahrung aus 25 Jahren praktischer Arbeit in der Verkaufsförderung ein.

Die ErfolgsWerkstatt ist auf die Dauer von einem Jahr angelegt. Was Sie heute lernen, setzen Sie morgen in der Praxis um. Schritt für Schritt entwickeln Sie ein klares Profil Ihres Unternehmens im Markt, Sie gewinnen das Vertrauen guter Kunden und angeln richtig gute Aufträge.



Wer zu Fuß die Alpen überquert, lernt die Kraft des persönlichen Rhythmus und der stetigen Schritte kennen.

## Schritt für Schritt zu nachhaltigem Erfolg

Manchmal ist es hart: Leistung wird erst dann zu einem zählbaren Wert, wenn sie verkauft ist. Im Rahmen der ErfolgsWerkstatt lernen Sie, wie Sie als gute Fachleute zu sehr gutem wirtschaftlichen Erfolg kommen.

Die folgende Doppelseite bildet die wesentlichen Inhalte anschaulich ab. Stufenweise erarbeiten Sie Ihre persönlichen Lernziele und gehen damit sofort in die praktische Umsetzung.

Durch Trainer und Gruppe werden Sie dabei unterstützt und aktiv begleitet, ein Jahr lang. Bei Bedarf rufen Sie zusätzliche Leistungen ab, die auf den folgenden Seiten als Option gekennzeichnet sind.

Zeitlich gliedert sich die ErfolgsWerkstatt in drei Phasen:

- Vorbereitung, Einstimmung und Kennenlernen
- Sieben Kurs-Module (jeweils von 14 bis 19 Uhr) verteilt auf 6 Monate
- Sicherung der Umsetzung und Betreuung bei Ihnen im Unternehmen (zwei Coachingtermine im zweiten Halbjahr)

## Ablauf – praxisgerecht und kostengünstig

Das Programm der ErfolgsWerkstatt läuft über ein Jahr. In dieser Zeit wird die Gruppe kontinuierlich betreut.

Die Investition je Teilnehmer beträgt monatlich je 200 € plus MwSt. Optionale Leistungen werden separat vereinbart.

Die Teilnehmer der ErfolgsWerkstatt

- bilden eine homogene Gruppe mit maximal 7 Personen
- profitieren voneinander und motivieren sich gegenseitig
- entwickeln sich persönlich weiter
- werden im Auftreten souveräner und gewinnen an Ausstrahlung
- lernen die Wirkungsweise der Kommunikation und die Umsetzung in der Kundenberatung kennen. Dazu trainieren wir Verkaufsgespräche und Preisverhandlungen und Sie steigern Ihre Überzeugungskraft.
- entwickeln ihre Unternehmen parallel zum Programm der ErfolgsWerkstatt permanent weiter

Die wichtigsten Ziele sind eine wettbewerbsfähige Positionierung im Markt, Auf- und Ausbau einer erfolgreichen Vertriebsstrategie sowie eine nachhaltig gesicherte Ertragskraft mit gesunden Renditen.

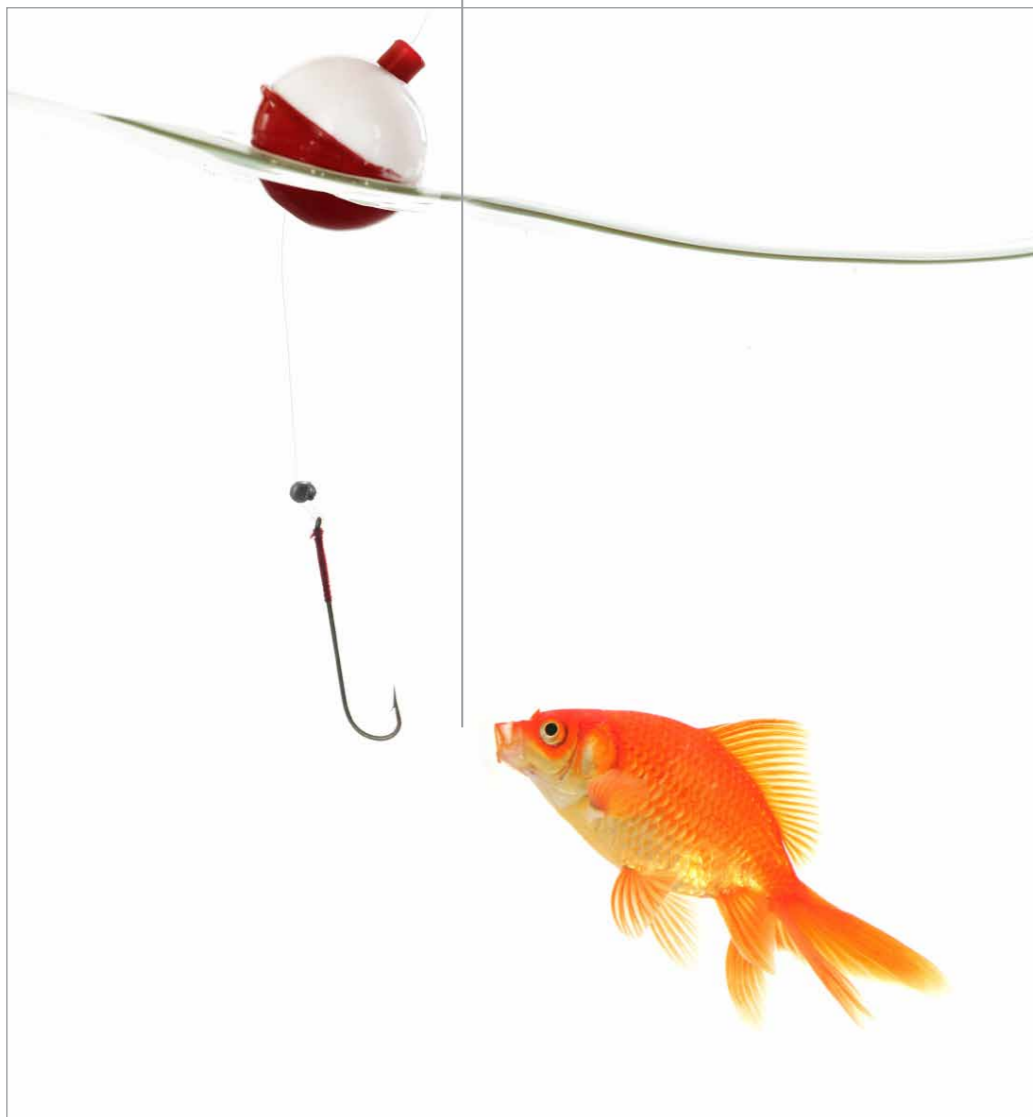
## Der Kursplan zum Gelingen

Das Kursprogramm der ErfolgsWerkstatt ist in sieben Modulstufen unterteilt und wird im Laufe von sechs Monaten absolviert. Danach folgt eine weitere Betreuung über sechs Monate.

<b>Kennenlern-Gespräche</b>	90 Minuten nach Vereinbarung; Chemie-Check: Passen wir zusammen? Was sind Ihre Ziele? Wie gehen wir's an? Zielvereinbarung.
<b>Warm-Up</b>	Abendveranstaltung: Die Teilnehmer stellen sich vor und lernen sich kennen. Beziehungen werden geknüpft.
<b>1 Denken, Ziele Organisation</b> Option: Profiling	Ihr Fahrplan zu mehr Erfolg: Passt Ihre innere Haltung zu hohen Zielen? Wie organisieren Sie sich? Wo liegen Ihre Stärken – wo die Potenziale? Was machen Sie daraus?
<b>2 Auftreten und Wirken</b> Option: Produktentwicklung	Kommunikation und Gesprächstechnik: Wie steigern Sie Ihre Überzeugungskraft, Begeisterungsfähigkeit? Was macht Ihre Leistung unverwechselbar? Wie nutzen Sie Knowhow im Sinne marktgerechter Produkte?
<b>3 Kontakt mit Kunden</b> Option: Full Power	Wie sprechen Sie (Neu-)Kunden an? Wie knüpfen Sie Kontakte? Wie machen Sie Termine fix? Was hemmt oder behindert Sie? Wie lösen Sie eventuelle Blockaden? Wie entfalten Sie Ihre Energie?
<b>4 Beratung und Verkauf</b> Option: Grafikdesign	Wie gewinnen Sie Vertrauen? Wie kommen Sie mit cleveren Vorschlägen sicher ins Geschäft? Wie wirkt Ihr Unternehmen auf potenzielle Kunden? Wie Ihre Werbemittel – Ihre Homepage?
<b>5 Angebote, Präsentationen</b>	Wie erstellen Sie begeisternde Angebote? Wie präsentieren Sie professionell und überzeugend? Wie und wann fassen Sie gezielt nach und bleiben am Ball?
<b>6 Argumentation</b> Option: Coaching	Wie gehen Sie auf Einwände ein? Wie verhandeln Sie vernünftige Preise? Wie stellen Sie Nutzen dar? Wie treten Sie auf? Was verrät Ihre Körpersprache? Wie überwinden Sie Hemmschwellen?
<b>7 Abschluss und Kontaktpflege</b>	Wie kommen Sie zügig zum Abschluss? Wie pflegen Sie Netzwerke und Stammkunden? Wie unterstützen Sie aktive Weiterempfehlungen? Wie sichern Sie nachhaltigen Erfolg?

■ Kurstermine von 14 bis 19 Uhr ■ optionale Leistung bei Bedarf

Fische fängt man, wenn ihnen der Köder schmeckt. Kunden gewinnt man, wenn man ihre Bedürfnisse versteht und gute Lösungen überzeugend präsentiert.



## Das besondere Fitnessprogramm

Hirsch + Partner steht für innovative und praxisgerechte Dienstleistungen. Dazu gehören moderate Preise und attraktive Konditionen.

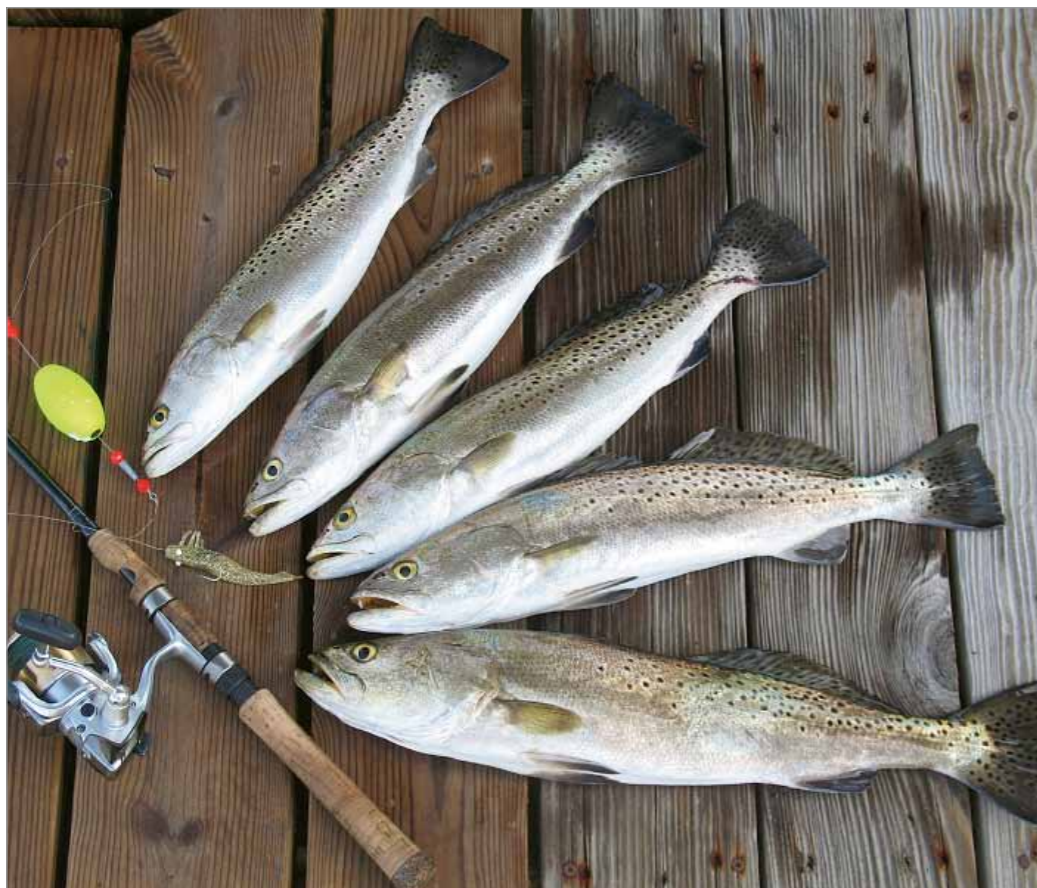
Die ErfolgsWerkstatt wird in monatlichen Teilbeträgen beglichen: Je Teilnehmer 200,00 € (plus MwSt.) über ein Jahr.

Durch überschaubare Beträge ist die Investition transparent und bestens planbar. Weiterer Vorteil: Sie angeln sich den Nutzen des Programmes schon bevor große Teile unserer Leistungen in Rechnung gestellt werden. Fairer geht's nicht.

Machen Sie sich also fit – persönlich und verkäuferisch!

Nutzen Sie unseren Gutschein für ein unverbindliches Kennenlerngespräch und lassen Sie sich Ihren Teilnehmerplatz reservieren. Die Terminplanung und die Vertragsunterlagen erhalten Sie umgehend, sodass Sie eine optimale Entscheidungsgrundlage haben.

## Fragen und Antworten



### Wer garantiert mir denn, dass das Programm wirklich greift?

Es ist ein Naturgesetz, dass der Erfolg in Ihrer eigenen Hand liegt. Allerdings erhalten Sie eine bestmögliche Unterstützung von Ihrem Trainer und von der Gruppe. In den Kursen werden Sie sehr praxisgerecht lernen und Sie werden anschließend sofort in die Umsetzung gehen. Die Gruppe ist dabei Lernpartner und Ansporn zugleich.

## Sprechen Sie mit uns!

### Was passiert, wenn ich den Kurs abbrechen will?

Falls Sie vom Nutzen des Programms nicht überzeugt sein sollten, können Sie innerhalb einer Woche nach dem zweiten Kurs-Modul kündigen. Sie werden bis dahin zweimal die Monatspauschale gezahlt haben und können ohne weitere Verpflichtung aus dem Programm aussteigen.

Sollten Sie zu einem späteren Zeitpunkt abbrechen, werden Ihre Kursgebühren weiterhin zur Zahlung fällig. Gleichzeitig bieten wir Ihnen an, die versäumten Kurse innerhalb von 2 Jahren nachzuholen.

### Wer steht als Veranstalter hinter der ErfolgsWerkstatt?

Die ErfolgsWerkstatt ist eine Dienstleistung der Unternehmensberatung Hirsch + Partner aus Rosenheim. Wir sind als Trainer, Coaches und Seminarveranstalter auf Förderung und Nutzung von persönlichen Begabungen spezialisiert. Seit 25 Jahren betreut unser Team Mitarbeiter unserer Kunden im gesamten deutschsprachigen Raum. Ihr Trainer Stefan Fesemeyer gilt als einer der renommiertesten Experten für Verkaufsförderung.

### Und sonst?

Die Kosten der optionalen Leistungen, die Zusammensetzung der Gruppe, die Gewährung von Fördermitteln und Zuschüssen und vieles mehr erläutern wir Ihnen gerne im Rahmen des Kennenlern-Gesprächs. Bitte sprechen Sie uns einfach an, damit wir einen Termin vereinbaren können. Wir freuen uns auf Sie.

### Ihr Ansprechpartner :

Stefan Fesemeyer  
Tel.: +49 (0) 8031 - 304 6000  
stefan.fesemeyer@hirsch-und-partner.de

**HIRSCH PARTNER**  
humanity performance

Herzog-Otto-Straße 4  
D-83022 Rosenheim  
www.hirsch-und-partner.de